

SZCZECIN, GDAŃSK, GDYNIA, SOPOT, POZNAŃ, ŁÓDŹ

DORADCA TECHNICZNO – HANDLOWY

NR REF: 3362/PL/2016

OPIS STANOWISKA:

- rozwój rynku sprzedaży na powierzonym regionie, budowanie i utrzymywanie długofalowych relacji z klientami, głównie z firmami instalacyjnymi oraz projektującymi oświetlenie,
- tworzenie i opracowanie ofert handlowych,
- prowadzenie prezentacji handlowych, spotkań sprzedażowych oraz negocjacji handlowych,
- doradztwo z zakresu techniki świetlej,
- realizacja planów sprzedażowych,
- dbanie o pozytywny wizerunek firmy na powierzonym terenie,
- uczestnictwo w okresowych targach branżowych,

ZAPEWNIAMY:

- zatrudnienie w oparciu o umowę o pracę,
- premia od wyników
- narzędzia pracy: samochód służbowy, notebook, telefon komórkowy,
- samodzielność

CZEGO OCZEKUJEMY OD KANDYDATA:

- min. 2 letnie doświadczenie na podobnym stanowisku poparte odpowiednimi wynikami,
- doświadczenie zawodowe w branży technicznej – mile widziane doświadczenie w branży oświetlenia,
- posiadanie bazy zrealizowanych inwestycji
- wykształcenie min. średnie – preferowane wyższe,
- gotowość do częstych wyjazdów służbowych,
- znajomość obsługi pakietu MS Office,
- prawo jazdy kat. B

RODZAJ UMOWY: **UMOWA O PRACĘ**

LICZBA ETATÓW: **7**