

KRAKÓW

SPECJALISTA DS. SPRZEDAŻY FLOTY SAMOCHODOWEJ NA RYNEK FRANCUSKI

NR REF: 2099/PL/2014

OPIS STANOWISKA:

- Pozyskiwanie nowych klientów zagranicznych oraz współpracę z aktualnymi,
- Nawiązywanie i utrzymywanie długotrwałych relacji z klientem,
- Kompleksową obsługę klientów,
- Przygotowywanie ofert handlowych oraz doradztwo,
- Prowadzenie negocjacji handlowych,
- Raportowanie i rozliczanie operacji handlowych,
- Przyjmowanie zamówień i nadzór nad ich realizacją.

ZAPEWNIAMY:

- Atrakcyjne wynagrodzenie , uzależnione od wyników
- Stabilne zatrudnienie w oparciu o umowę o pracę
- Pracę w dynamicznie rozwijającej się firmie
- Narzędzia niezbędne do pracy
- Możliwości rozwoju zawodowego, podnoszenia kwalifikacji

CZEGO OCZEKUJEMY OD KANDYDATA:

- Minimum rocznego doświadczenia w pozyskiwaniu klientów na usługi flotowe lub ogólne w branży motoryzacyjnej
- Komunikatywnej znajomości języka francuskiego
- Umiejętności nawiązywania oraz utrzymania kontaktów
- Znajomość technik sprzedaży
- Umiejętności komunikacyjne i negocjacyjne
- Wysokiej motywacji do realizacji wyznaczonych celów
- Prawo jazdy kat. B
- Umiejętności praktycznej obsługi programów z pakietu MS Office

RODZAJ UMOWY: **UMOWA O PRACĘ**

LICZBA ETATÓW: **1**